



**LIGHTELEC – GROSSISTE EN
MATERIEL ELECTRIQUE ET
ECLAIRAGE.**

VOTRE PROFIL :

- Bachelier technique ou commercial, Ingenieur industriel ou expérience équivalente
- Vous avez de bonnes compétences en négociation,
- Expérience dans la vente B2B et négociation avec des acheteurs aguerris,

CONTACT

JOBS@LIGHTELEC.EU
0471 71 14 84

KEY ACCOUNT MANAGER

Matériel électrique

(H/F) W A L L O N I E

MISSION PRINCIPALE

Vous êtes responsable du développement du portefeuille des grands comptes de Lightelec sur l'ensemble de son secteur d'activité. Vous construisez une relation de confiance avec les décideurs de ces clients stratégiques et négociez des affaires importantes.

VOS ACTIVITES

- Prospecter les clients grands comptes répartis sur l'ensemble du territoire wallon,
- Construire une relation de confiance avec les décideurs,
- Analyser les besoins des clients en collaboration avec les commerciaux internes et proposer des solutions techniques adaptées,
- Mener les négociations commerciales, en étroite collaboration avec l'équipe managériale,
- Entretenir et animer la demande chez les clients majeurs et historiques de l'entreprise

VOTRE PARCOURS ET VOTRE FORMATION

- Vous disposez d'une expérience probante dans la vente en tant que sales engineer / Key account manager.
- Vous disposez d'un bagage technique sérieux.
- Vous êtes orienté résultat, résolument optimiste.
- Entreprenant, énergique et débrouillard dans la prospection et le suivi d'un portefeuille client.
- Vous êtes à l'aise avec l'outil informatique et vous avez déjà utilisé un système ERP.

NOTRE OFFRE

- Une mentalité de start-up : un rôle clé dans une entreprise familiale en évolution, où votre énergie et votre enthousiasme seront ressentis et appréciés.

- Soutien : vous recevrez une solide formation produits et un soutien commercial. Un back-office commercial sur lequel vous pouvez compter pour l'élaboration des devis et l'assistance technique.
- Développement de carrière : un poste stimulant et polyvalent sur un marché en croissance, avec des possibilités de développement personnel.
- Salaire compétitif : un salaire conforme à votre profil et à votre expérience, complété par des avantages extralégaux attrayants.